

ご好評により
第9弾
開催決定！

戦略なくして勝利なし！

ザ・経営戦略 塾

対象 これからの生き残りに悩む地場中小ビルダー 経営者様・後継者様

これからの時代、“**戦略**”がなければ仕事はありません！！

技術力、商品力に差がない時代。何で勝負するか！
それは“**経営戦略**”です。
地場ビルダー経営者として、この経営環境激変の時代は、時に、**迷いや不安、悩みなどが尽きない**ものです。
この「ザ・経営戦略“塾”」では、「経営戦略」を論理的かつ体系的に策定し、即時、実践的に役立てることが可能となります。
感性や経験則での経営を脱し、他社から抜きん出て、自社の成長スピードを速め、勝ち組となる経営戦略を学びます。
今回で**9回目**の開催。意欲ある企業経営者様に限定した**宿泊型**研修です。皆さまのご参加お待ちしております！

聞くだけでなく
参加型研修スタイルで
大きな効果！

基本知識は
セミナー形式
で学習



個別に考え抜き、
グループワークで
意見交換



この“塾”で学ぶこと

- 一、経営戦略を策定するうえでの「**考え方**」
- 二、自社経営を安定させる戦略の「**作り方**」
- 三、経営戦略を実行するうえでの「**実践戦術**」

【受講者の声】

- ・日頃、経営者として1人で悩んでモヤモヤしていたことが、先生の具体的なアドバイスをもらい、スッキリしました。
- ・研修中に同業の経営者の皆さんからいただいた意見が非常に役立ちました。など多数。

開催日時 3月10日(火)～12日(木)

定員 最大10名

※最少開催人数に満たない場合は、やむをえず開催を中止することがございます。あらかじめご了承ください。

※**宿泊研修** 1日目：14時開始 2日目：終日
3日目：15時終了
※申込締切日：2月27日(金)

受講料

129,600円/人(税込)

※テキスト代、宿泊費、昼食費(2日分)、懇親会費(1日目)含む

開催場所 (株)LIXIL WINGビル 会議室
(東京都江東区)

ねらい

体系立った経営戦略を学ぶと共に、「買う側」の心理をつき、契約率を引き上げる集客・営業手法の極意を習得して、住宅市場縮小時代を勝ち抜く。

対象者 工務店経営者・幹部・後継者

研修カリキュラム

※進行状況に応じ一部変更する場合がございます。

特別特典

- ① 研修終了後、講師による半日コンサルティングを受けることができます。
※報酬不要、移動に関わる実費のみのご請求となります。
- ② 各種研修やサービスを優待価格で受けることができます。詳細は研修中に説明が御座います。

| 時間 | 内容 |
|-----|--|
| 1日目 | 1. 中小ビルダー経営戦略概論 ・住宅業界における今後の経営とは 2. その他大勢から抜け出す硬い頭の準備体操 ・3日間の研修を有意義にするため、頭脳をほぐし、活性化します。 |
| 2日目 | 3. 経営戦略基礎知識 ・経営を簡単にする考え方、忘れがちな経営論 4. 経営者の必要要件 ・他社から抜きん出る経営者の条件 5. マーケティング ・どうすればもっと受注できるか？全国地場ビルダー成功事例集(含む、現役地場ビルダー経営者によるミニセミナー) 6. マネジメント ・こうして人を遣う ・こうすれば人は最大限、動いてくれる 7. 会計と財務 ・経営者が把握すべき大局的な財務状況とキャッシュフロー経営 ⑧ スペシャルゲスト招聘！「世界を獲った男の考え方」講演(異業種に学ぶ) ※(夜間講座)一流を知ろう！日本一のお店とは？現地(銀座)実地見学します。 |
| 3日目 | 8. 自社の問題点発掘・指摘 ・現役コンサルがあなたの会社やあなたの問題点を指導 9. 個社別経営戦略検証・策定・発表 ・課題発掘とグループディスカッション |

顧問先様のご契約継続率は、約**93%**(2014年)！
 「お金」と「新築受注」に強い経営コンサルティングファームです。
 『経営戦略を学び、自社独自の戦略策定で、成長しましょう！！』

■ 講師

マイホームガイド合同会社 代表社員 仲村 健一
 地場中小ビルダー様専門 コンサルティングファーム

三井(現三井住友)銀行出身。

銀行では、主に建築会社、不動産会社、資産家を担当し、事業資金のご融資や、住宅ローン審査など、与信に伴う営業畑を歩む。

地域個人部部長代理、ローンプラザ審査役などを歴任。

その後、都内工務店、埼玉県内不動産会社取締役を経て現在に至る。

投資を抑えた業績回復を軸に、結果を重視する現場主義型のコンサルタント。

地場中小工務店経営コンサルティング執務において絶対の自信を持つ。

現在、北海道から九州までの地場中小ビルダー様をクライアントとして、経営を支援する一方、クライアントの顧客となるエンドユーザーへは住宅ローン支援業務を通じ、クライアントの契約をバックアップ。顧問先様契約継続率93%(2014年)。



- 【資格】 ■経営アナリスト・経営調査士(経済産業省所管(社)全日本能率連盟登録日本経営調査士協会会員)
 ■ドロッカー学会会員 ■証券アナリスト
 ■ファイナンシャルプランナー(厚生労働省認定(社)金融財政事情研究会登録) ほか

■ 研修会場のご案内



(株)LIXIL WINGビル 会議室

〒136-8535 東京都江東区大島 2-1-1

【アクセス】

- ・都営新宿線/東京メトロ半蔵門線 住吉駅A3出口より、徒歩で約5分
- ・JR錦糸町駅南口より、都営バスで約5分
 (4番のりば錦28東大島行「大島2丁目」下車、0分
 または
 東京メトロ半蔵門線のりかえ、住吉下車)

■ 主催

トステムマネジメントシステムズ株式会社 ソリューション営業部 担当:下山・森山

電話:03-3638-8590

URL:<http://www.iikensyuu.com>

Yahoo! Googleなどの検索サイトで「いい研修どっとこむ」と入力して、検索してください。

いい研修どっとこむ

検索

■ お申し込み

下記に必要事項をご記入の上、コピーしてFAXをお送りください。

FAX:03-3638-8351

※参加条件:同一市区町村内1社限りとし、先着順にてお申込みを受け付けいたします。

| | | | |
|-----|----------------------|---------|------------|
| 研修名 | ザ・経営戦略“塾” | | |
| 研修日 | 2015年3月10日(火)～12日(木) | 受講料(税込) | 129,600円/人 |

| | | | |
|--------|------|--------|--|
| 会社名 | フリガナ | 電話 | |
| | 〒 | | |
| 住所 | | FAX | |
| | | | |
| 受講者様氏名 | フリガナ | 役職 | |
| | | E-mail | |

◆お申込受付後、FAXにて申込書受領のご連絡をいたします。1週間以内にFAXが届かない場合は、お手数お掛けいたしますが、ご連絡ください。

【個人情報の取扱について】

- ・ご記入いただく個人情報は上記サービスのご案内ならびに弊社からの教育研修に関する情報のご提供にのみ利用いたします。
- ・ご記入は任意ですが、未記入の場合、正しいご案内ができない場合がございます。
- ・ご記入の個人情報については、当該講師へ提供する以外、第三者への提供、預託は行いません。
- ・個人情報の開示・訂正・削除等の請求については、上記問い合わせ先までご連絡ください。

